



# Hallo, ich bin Wolf Strotmann.

**Dr. Wolf-Christian Strotmann**  
Keilstr. 20 | 44879 Bochum  
+49 176 32235519

wolf@ws-innovation.de  
Sie finden mich auch auf LinkedIn & Xing



**Ich will etwas bewegen und meinen Kunden helfen. Was auch immer ich angehe: In allen meinen Tätigkeiten lebe ich einen echten Unternehmergeist.**

Raus aus der Komfortzone, ran an die spannende, neue Herausforderung – gern übernehme ich Verantwortung und gestalte Prozesse und Produkte.

Dabei arbeite ich zielfokussiert und teamorientiert, am liebsten im offenen Dialog und in interkulturellen, interdisziplinären Teams. Themen treibe ich voran, indem ich die Stakeholder einbeziehe und für das jeweilige Projekt begeistere. Das Alles mache ich am liebsten in einem Umfeld, das meine Werte teilt:

**Offenheit und Vertrauen**  
**Fairness**  
**Authentizität**  
**Wertschätzung**  
**Kultur der Kritikfähigkeit**  
**Respektvoller Umgang**



# Business Development

## Service

## Digitalisierung

## Vertrieb

Innovationen, insbesondere im Bereich der Digitalisierung, entstehen häufig interdisziplinär. Es sind z. B. Ingenieure, ITler, Kaufleute und der jeweilige Fachbereich beteiligt. Jede Disziplin bewegt sich dabei in ihrem eigenen Sprach- und Begriffsfeld. Zudem liegen häufig recht unterschiedliche Interessenslagen und Kenntnisstände bei den Beteiligten vor.

Um erfolgreich innovativ tätig zu sein, ist ein systematisches Management des Innovationsvorhabens und eine funktionierende Kommunikation zwischen allen Beteiligten notwendig

– aber eben auch nicht ganz einfach. Deshalb unterstütze ich meine Kunden nicht nur in der Analysephase durch Beratung rund um die Themen Digitalisierung und Service, Marketing und Vertrieb: Ich bin auch Ihr Partner für die Umsetzung von Innovationsvorhaben und helfe Ihnen, diese in Ihr Tagesgeschäft zu integrieren. Als Sparringspartner, Projektmanager oder in leitender Position als Manager verstehe ich mich als Ihr Vermittler zwischen den Welten mit einem klaren Fokus auf die Umsetzung und Implementierung.

### Ausgewählte Innovationen

- Digitale Service Plattform
- Dispatching Tool
- Mobile Service
- Remote Service / Hotline
- Digitalisierungslandkarte
- Sales 4.0
- Smart Services / Smart Glasses
- Digitalisierung von Schulungen
- Preventive Maintenance
- Predictive Maintenance
- Service Verträge

### Ausgewählte Methoden

- Hack4Us
- Innovationsworkshops
- Design Thinking und agiles Management

### Meine Rolle

- Übersetzer und Vermittler
- Steuerer und Treiber
- Berater, Sparringspartner und Projektmanager

Wann

Was | Wo

Schlagworte

„Größtes Learning“

PRAXISERFAHRUNG

KONZEPTIONELLES  
FUNDAMENT

12/2016 – 01/2019

**Gründer und Managing Partner bei**

**W&S Weber und Strotmann** | Bochum

Beratung und Implementierung, Projektmanagement, Digitalisierung, das eigene Ding machen

„Es gibt so viel zu bewegen und so viele Dinge, die Spaß machen!“

11/2013 – 08/2015

**Leiter Business Development Service für die**

**Schuler Pressen AG** | Göppingen

Remote Service & Hotline, Führungserfahrung, Preventive & Predictive Maintenance, Serviceverträge

„Man braucht viel Energie, um in starren Systemen innovativ zu sein.“

2006 – heute

**Dozententätigkeiten an der Ruhr-Universität**

**Bochum, FOM Hochschule und German**

**Graduate School for Management and Law**

Bochum | Heilbronn | Essen | Dortmund | Münster

Digitalisierung, Innovationsmanagement und Vertrieb, Nachwuchs fördern

„Die Studenten lernen vom Dozenten, der Dozent lernt von den Studenten“

10/2001 – 03/2006

**Studium der International Business Studies an der Universität Paderborn und der Universidad de Zaragoza** | Paderborn | Zaragoza

BWL, VWL, Spanisch, Englisch, Freunde fürs Leben

„Grundlagen für interkulturelles Leben und Arbeiten“

10/2015 – 09/2016

**Soziale Projekte und Freiwilligenarbeit** | Stuttgart

| Hamburg | Logan Lake, Kanada | Lombok, Indonesien

Kinderoase, Schlittenhundfarm, Tierheim, Service

Business School, Horizont erweitern

„Es gibt so viel mehr als Geld.“

03/2011 – 10/2013

**Business Development Manager Service für die**

**Demag Cranes AG** | Düsseldorf | Wetter a. d. Ruhr

Digitale Serviceplattform, Lifecycle Value Strategie

Dispatching und Mobile Service, Erkunden der IT-Welt

„Digitalisierung in der Praxis von der Konzeptphase bis zur Implementierung“

09/2006 – 12/2010

**Promotion am Sales und Marketing Department im Interdisziplinären Forschungsprojekt TR29**

Bochum | Berlin | Wien

Sales und Marketing, Engineering, Hybrider Leistungsbündel, Auf zu neuen Welten

„Interdisziplinäres Arbeiten“ und „So funktioniert das also mit den Ingenieuren!?“



## LEGENDE



### VOLONTÄRARBEIT

**Kinderoase Lombok, Indonesien**

*Bau eines Schlüssellochgartens*

**Tierheim Stuttgart**

*Volontariat*

**Kingmik Dog Sled Tours, Kanada**

*Arbeit auf einer Schlittenhundfarm*



### FORSCHEN & LERNEN IM AUSLAND

**Wien, Österreich**

*Fertigstellung der Dissertation*

**Zaragoza, Spanien**

*Auslandssemester und Praktikum*

**San Diego, CA, USA**

*High School Exchange*

### INTERESSEN



**Reisen**

**Lesen** (*Fantasy, Sci-Fi*)



**Wellenreiten**

**Spielen** (*Brett- & Videospiele*)

**Fussball & Football**

## ROADMAP

Mein Tätigkeitsschwerpunkt liegt derzeit in Deutschland. Meine Liebe zum Wellenreiten, meine Freude am tatkräftigen Unterstützen spannender gemeinnütziger Projekte und meine Neugier auf neue Länder und Kulturen haben mich aber schon viele Male ins Ausland geführt, wie diese Karte offenlegt.

**Soziales Engagement** ist mir wichtig, so bin ich etwa Förderer der Tierheime Bochum und Stuttgart. Genauso wichtig ist mir eine ausgewogene **Balance** zwischen Arbeit und Zeit für Menschen die mir etwas bedeuten. Ein perfekter Samstag besteht für mich aus einem langen Waldspaziergang mit meinem Hund und einem gemütlichen Brettspielabend mit Freunden und Familie.