



Hallo, ich bin Wolf Strotmann.

Dr. Wolf-Christian Strotmann

Keilstr. 20 | 44879 Bochum

+49 176 32235519

wolf@ws-innovation.de

Sie finden mich auch auf LinkedIn & Xing



Ich will etwas bewegen und meinen Kunden helfen. Was auch immer ich angehe: In allen meinen Tätigkeiten lebe ich einen echten Unternehmergeist.

Raus aus der Komfortzone, ran an die spannende, neue Herausforderung – gern übernehme ich Verantwortung und gestalte Prozesse und Produkte.

Dabei arbeite ich zielfokussiert und teamorientiert, am liebsten im offenen Dialog und in interkulturellen, interdisziplinären Teams. Themen treibe ich voran, indem ich die Stakeholder einbeziehe und für das jeweilige Projekt begeistere. Das Alles mache ich am liebsten in einem Umfeld, das meine Werte teilt:

Offenheit und Vertrauen
Fairness
Authentizität
Wertschätzung
Kultur der Kritikfähigkeit
Respektvoller Umgang



Business Development

Service

Digitalisierung

Vertrieb

Innovationen, insbesondere im Bereich der Digitalisierung, entstehen häufig interdisziplinär. Es sind z. B. Ingenieure, ITler, Kaufleute und der jeweilige Fachbereich beteiligt. Jede Disziplin bewegt sich dabei in ihrem eigenen Sprach- und Begriffsfeld. Zudem liegen häufig recht unterschiedliche Interessenslagen und Kenntnisstände bei den Beteiligten vor.

Um erfolgreich innovativ tätig zu sein, ist ein systematisches Management des Innovationsvorhabens und eine funktionierende Kommunikation zwischen allen Beteiligten notwendig

– aber eben auch nicht ganz einfach. Deshalb unterstütze ich meine Kunden nicht nur in der Analysephase durch Beratung rund um die Themen Digitalisierung und Service, Marketing und Vertrieb: Ich bin auch Ihr Partner für die Umsetzung von Innovationsvorhaben und helfe Ihnen, diese in Ihr Tagesgeschäft zu integrieren. Als Sparringspartner, Projektmanager oder in leitender Position als Manager verstehe ich mich als Ihr Vermittler zwischen den Welten mit einem klaren Fokus auf die Umsetzung und Implementierung.

Ausgewählte Innovationen

- Digitale Service Plattform
- Dispatching Tool
- Mobile Service
- Remote Service / Hotline
- Digitalisierungslandkarte
- Sales 4.0
- Smart Services / Smart Glasses
- Digitalisierung von Schulungen
- Preventive Maintenance
- Predictive Maintenance
- Service Verträge

Ausgewählte Methoden

- Hack4Us
- Innovationsworkshops
- Design Thinking und agiles Management

Meine Rolle

- Übersetzer und Vermittler
- Steuerer und Treiber
- Berater, Sparringspartner und Projektmanager

Wann

Was | Wo

Schlagworte

„Größtes Learning“

PRAXISERFAHRUNG

KONZEPTIONELLES
FUNDAMENT

12/2016 – 01/2019

Gründer und Managing Partner bei

W&S Weber und Strotmann | Bochum

Beratung und Implementierung, Projektmanagement, Digitalisierung, das eigene Ding machen

„Es gibt so viel zu bewegen und so viele Dinge, die Spaß machen!“

11/2013 – 08/2015

Leiter Business Development Service für die

Schuler Pressen AG | Göppingen

Remote Service & Hotline, Führungserfahrung, Preventive & Predictive Maintenance, Serviceverträge

„Man braucht viel Energie, um in starren Systemen innovativ zu sein.“

2006 – heute

Dozententätigkeiten an der Ruhr-Universität

Bochum, FOM Hochschule und German

Graduate School for Management and Law

Bochum | Heilbronn | Essen | Dortmund | Münster

Digitalisierung, Innovationsmanagement und Vertrieb, Nachwuchs fördern

„Die Studenten lernen vom Dozenten, der Dozent lernt von den Studenten“

10/2001 – 03/2006

Studium der International Business Studies an der Universität Paderborn und der Universidad de Zaragoza | Paderborn | Zaragoza

BWL, VWL, Spanisch, Englisch, Freunde fürs Leben

„Grundlagen für interkulturelles Leben und Arbeiten“

10/2015 – 09/2016

Soziale Projekte und Freiwilligenarbeit | Stuttgart

| Hamburg | Logan Lake, Kanada | Lombok, Indonesien

Kinderoase, Schlittenhundfarm, Tierheim, Service

Business School, Horizont erweitern

„Es gibt so viel mehr als Geld.“

03/2011 – 10/2013

Business Development Manager Service für die

Demag Cranes AG | Düsseldorf | Wetter a. d. Ruhr

Digitale Serviceplattform, Lifecycle Value Strategie

Dispatching und Mobile Service, Erkunden der IT-Welt

„Digitalisierung in der Praxis von der Konzeptphase bis zur Implementierung“

09/2006 – 12/2010

Promotion am Sales und Marketing Department im Interdisziplinären Forschungsprojekt TR29

Bochum | Berlin | Wien

Sales und Marketing, Engineering, Hybrider Leistungsbündel, Auf zu neuen Welten

„Interdisziplinäres Arbeiten“ und „So funktioniert das also mit den Ingenieuren!?“



LEGENDE



VOLONTÄRARBEIT

Kinderoase Lombok, Indonesien

Bau eines Schlüsselochgartens

Tierheim Stuttgart

Volontariat

Kingmik Dog Sled Tours, Kanada

Arbeit auf einer Schlittenhundfarm



FORSCHEN & LERNEN IM AUSLAND

Wien, Österreich

Fertigstellung der Dissertation

Zaragoza, Spanien

Auslandssemester und Praktikum

San Diego, CA, USA

High School Exchange

INTERESSEN



Reisen

Lesen (*Fantasy, Sci-Fi*)



Wellenreiten

Spielen (*Brett- & Videospiele*)

Fussball & Football

ROADMAP

Mein Tätigkeitsschwerpunkt liegt derzeit in Deutschland. Meine Liebe zum Wellenreiten, meine Freude am tatkräftigen Unterstützen spannender gemeinnütziger Projekte und meine Neugier auf neue Länder und Kulturen haben mich aber schon viele Male ins Ausland geführt, wie diese Karte offenlegt.

Soziales Engagement ist mir wichtig, so bin ich etwa Förderer der Tierheime Bochum und Stuttgart. Genauso wichtig ist mir eine ausgewogene **Balance** zwischen Arbeit und Zeit für Menschen die mir etwas bedeuten. Ein perfekter Samstag besteht für mich aus einem langen Waldspaziergang mit meinem Hund und einem gemütlichen Brettspielabend mit Freunden und Familie.